

ID Opportunité	Nom du client / prospect	Secteur	Contact principal
1	MecaSolutions	Usinage de précision	Jean Dupont
2	Fonderie du Nord	Fonderie acier	Sophie Martin
3	AeroTech Systems	Aéronautique	Marc Leroy
4	HydraForge	Forge hydraulique	Isabelle Petit

Montant estimé (€)	Probabilité de closing (%)	Date ouverture	Date prévisionnelle closing	Phase pipeline
85000	60	2025-01-15	2025-06-30	Proposition
120000	40	2025-02-10	2025-09-15	Qualification
450000	75	2025-03-02	2025-08-01	Négociation
220000	50	2025-04-05	2025-10-20	Détection

Prochaines actions	Responsable	Risque stratégique (1-5)	Commentaires
Relancer client après présentation devis	P. Dorey	3	Client historique, budget validé mais décision multiple
Valider budget et décisionnaire	P. Dorey	4	Client en difficulté financière, dépendance à gros projet
Finaliser ajustements techniques contrat	P. Dorey	2	Contrat cadre en discussion, forte concurrence
Planifier visite site client	P. Dorey	5	Nouveau marché, incertitude sur besoin réel